

Амир Салим



Основатель и инициатор SolGlow Innovations

Head of Product & Delivery, Unipark

Астана, Казахстан · i.amirsktl@gmail.com

Публичная профессиональная версия резюме для сайта SolGlow · Октябрь 2026

РОЛЬ В SOLGLOW

Основатель и инициатор SolGlow Innovations — проекта на стадии перезапуска и подготовки пилота. Состав участников, площадка, оборудование и финансирование нового этапа формируются.

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ПРОФИЛЬ

Руководитель продуктового портфеля и delivery с опытом в SaaS, предпринимательстве, цифровой трансформации и комплексных программах. Управляет жизненным циклом нескольких продуктов — от создания и коммерческого запуска до модернизации, выхода на рынок и проверки спроса.

ОПЫТ РАБОТЫ

Head of Product & Delivery · Unipark

Янв. 2026 – наст. время · Астана, Казахстан

- **Управление портфелем.** Продуктовая стратегия, приоритеты, roadmap, состав работ и очередность релизов; аудит legacy-систем и модернизация нескольких цифровых продуктов.
- **Silkventa.org и BaiBus.kz.** Под его управлением обе платформы доведены до коммерческого запуска: продуктовые решения, межфункциональная координация, готовность релиза и переход к эксплуатации.
- **iLeu 2.0.** Руководил перезапуском многоарендной B2B-платформы; сейчас ведёт выход на рынок и проверку целевых клиентов.
- **UniPark 2.0.** Руководит поэтапной модернизацией транспортного маркетплейса и операционной платформы: клиентские и водительские сценарии, диспетчеризация, права доступа и приёмка релизов.
- **Sauar.kz.** Довёл социально ориентированную платформу до продуктовой готовности; благотворительный фонд запущен, приём онлайн-платежей ожидает подключения эквайринга.
- **Процессы разработки.** Внедрил Cursor и Codex в анализ, спецификации, разработку и QA; организовал Git/MR, CI/CD, поэтапные выкладки и контролируемую приёмку.

Бизнес-аналитик · Business Craft Solutions

Фев. 2025 – янв. 2026 · Нью-Йорк, США (удалённо)

- Готовил бизнес-планы с исследованием рынка, оценкой осуществимости и финансовыми моделями для инвестиционных и иммиграционных кейсов.
- Разрабатывал модели ROI, IRR, NPV, денежного потока, безубыточности, сценарного анализа и ёмкости рынка; готовил инвестиционные презентации.

Senior Project Manager · KazInterTech SP

Фев. 2024 – июль 2024 · Астана, Казахстан

- Управлял программой оснащения сельских школ — от закупок и договоров до поставки, приёмки и передачи заказчику.
- Координировал поставщиков, логистику, контроль сроков, качества, рисков и отчётности.

Founder & CEO · QUI LLP / SolGlow Innovations

Сен. 2022 – янв. 2024 · Казахстан · *прежний этап проекта*

- Основал технологический R&D-проект; отвечал за стратегию, переговоры, финансовое планирование и развитие бизнеса.

Основатель и директор · AE-PARK Education Center

Май 2021 – дек. 2023 · Казахстан

- Создал и масштабировал региональный образовательный бизнес, управляя P&L, позиционированием, командой, качеством сервиса и операционными процессами.
- Организовал международные образовательные программы.

Associate Founder (Advisory, part-time) · SCS Coliseum

Фев. 2018 – янв. 2024 · Удалённо

- Развивал раннюю space-tech инициативу: гипотезы выхода на рынок, партнёрскую модель и коммерциализацию.

ОБРАЗОВАНИЕ

Nanjing University of Science and Technology — Bioengineering (BEng), Китай

Nazarbayev University — Biology (BSc), Казахстан

КЛЮЧЕВЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ

Продукты: портфельная стратегия, zero-to-one, модернизация платформ, discovery, roadmap, PRD, backlog, пользовательские сценарии

Технологии и delivery: AI-assisted SDLC, координация разработки, CI/CD, релизы и контроль рисков, приёмочные тесты, многоарендные SaaS

Бизнес и лидерство: стратегия, бизнес-анализ, stakeholder management, финансовое моделирование, unit economics, инвестиции, закупки, P&L

ЯЗЫКИ

Казахский (родной) · Русский (родной) · Английский (свободный) · Турецкий (разговорный)

Сокращённая версия резюме для публичного профиля. Вопросы о профессиональном опыте и сотрудничестве: i.amirsktl@gmail.com.